



# Захотелось отправить деньги на работу

Глазкова Наталия



кейсы  
студентов  
pro.finansy

## Отвечает Глазкова Наталия

В прошлом организатор выставок и конференций, сейчас сотрудник фармацевтической компании, прошедший курс «Я инвестор 2.0»



**Наталия** проживает в г. Москве и имеет экономическое образование. В 2019 году она потеряла обожаемую работу в конгрессно-выставочной деятельности и моральную опору в связи с ограничениями ее деятельности COVID-19. С ней остались ипотека, финансовая подушка на 3-4 ежемесячных платежа и пособие по безработице и возможность получить имущественный налоговый вычет. «В целом неплохо», как считает относительно своей ситуации Наталия. Через 3 месяца она устроилась работать в фармацевтическую компанию, но заработная плата была существенно ниже той, к которой она привыкла. Поэтому в такой ситуации как говорит Наталия:

«Просто откладывать на накопительный счёт было уже неинтересно, хотелось развития и большей доходности. Захотелось отправить деньги на работу.»

**До прохождения курса** Наталия уже открыла брокерский счет и ИИС. Она искала и изучала всю доступную информацию, чтобы понять и освоить механизмы работы биржи, торговли и осуществления долгосрочной инвестиционной деятельности. Свои первые сделки она осуществляла, опираясь на собственную логику и интуицию, иногда на инвестиционные идеи брокера и других инвесторов. Экономическое образование и знания о секторах экономики помогли при составлении первого портфеля.

Наталия пробовала и заниматься торговлей на бирже на небольшие суммы, но нехватка знаний не позволила получить существенный доход. Также Наталия покупала облигации, об этом она рассказывает вот так:

«Покупала разные виды краткосрочных облигаций, чтобы в пределах года понять механизм их работы на практике. Иногда брала их даже по стоимости чуть больше номинала. Не спрашивайте «зачем??» - я просто экспериментировала!»

Но время шло, жажда знаний и квалифицированных консультаций росла. Постов в Инстаграмм в блогах известных финансистов и инвесторов стало не хватать.

Во время декрета денег стало меньше, но желание учиться у Наталии усилилось. Покупка курса совпала с первой выплатой по уходу за ребенком.

**На старте курса у Наталии уже были средства:** Финансовая подушка ~120 000 руб, Брокерский счёт 80 000 руб, ИИС – 7000 руб.

### **В результате:**

1. Наталия составила стратегию инвестиций для достижения своей долгосрочной финансовой цели, получила обратную связь по портфелю с практическими рекомендациями, составила план основных крупных трат на ближайшие 5 лет.
2. Также она перешла на ведение семейного бюджета по системе КАКЕБО, что позволило сделать этот процесс еще более эффективным и прозрачным.
3. Наталия приобрела более осознанный подход к анализу покупок, что позволило ей экономить на случайных тратах.
4. Полученные деньги на рождение ребенка она не потратила, а инвестировала на отдельный счет для дочки под максимально возможный процент. В случае разворота рынка, она планирует инвестировать их на ИИС.
5. На основании полученных рекомендаций Наталия присмотрела свой портфель и исключила имеющиеся «токсичные активы»

«Звёзды сошлись, курс пройден, а я отправляю свои деньги работать на благо моей безбедной старости и достижения близких

финансовых целей. Жить нужно сейчас. Но гораздо кайфовее жить, когда знаешь, как не растрачиваться по пустякам»

### Также Наталия поделилась советами для новых студентов:

1. Не надеяться на «авось» и четко следовать намеченному курсу.
2. Составить расписание для регулярного просмотра уроков и исключения отставания.
3. Обязательно использовать возможность получения комментария от экспертов и составить тестовый портфель в рамках курса.

Подпишись на Ольгу в Телеграм



Подпишись на Ольгу в YouTube



Подпишись на Ольгу во ВКонтакте



Заходи на наш сайт

